

Due Diligence

Orientação e suporte para obter os melhores resultados em suas transações

Uma operação de M&A bem-sucedida requer aconselhamento. A Grant Thornton trabalha com clientes em todo o mundo, agregando valor aos processos de fusões e aquisições, fornecendo uma análise abrangente do negócio, identificando riscos e oportunidades.

Cada transação realizada pode afetar a posição competitiva da empresa e suas oportunidades de crescimento no futuro. Seja como comprador ou vendedor, garantir que você tenha uma orientação correta para tomar decisões conscientes é fundamental.



Para obter melhores resultados e aproveitar as oportunidades do mercado, criando ainda mais valor à transação, você precisará de:

- uma compreensão detalhada da empresa-alvo;
- identificação e compreensão dos principais impulsionadores de negócios;
- entendimento de todas as questões relevantes e de suas métricas (i) contábeis, como receitas e lucratividade, (ii) não contábeis, como por exemplo EBITDA normalizado, margens e dívida líquida e (iii) operacionais, como satisfação de clientes;
- análises claras, conclusivas e recomendações.

Com soluções integradas e customizadas, analisamos os detalhes e descobrimos respostas assertivas às questões complexas relacionadas ao seu investimento, aquisição ou alienação.

Oferecemos uma abordagem completa para as diligências por meio dos serviços de Due Diligence contábil, financeira, fiscal, trabalhista, previdenciária, operacional, comercial, capital humano, TI e de estratégia, conforme detalhado no quadro a seguir.

Uma abordagem abrangente para o Due Diligence



Convencional

Financeiro 	Tributos 
Os resultados financeiros são adequados	Principais riscos tributários e trabalhistas mapeados



Operacional

Operações 	Tecnologia 	Capital humano 	Comercial 
Atividades operacionais são eficientes	Os sistemas suportam as operações	Relevância das pessoas no processo	Posicionamento comercial



Transicional

Cultura 
Diferenças culturais podem ser superadas

Não negligencie esses riscos...

Avaliação adequada do negócio depende de informações financeiras confiáveis	Questões fiscais não identificadas representam riscos substanciais
---	--

Fatores operacionais não identificados podem prejudicar a tese do investimento	Deficiências nos sistemas de informação podem prejudicar operações e reputação	Falta de estrutura de remuneração e benefícios podem resultar na perda de pessoas-chave	Perda de clientes pode inviabilizar a atratividade da transação
--	--	---	---

Diferenças culturais não endereçadas podem impactar o desempenho
--



Grant Thornton

An instinct for growth™

grantthornton.com.br

© 2019 Grant Thornton International Ltd. All rights reserved.

'Grant Thornton' refers to the brand under which the Grant Thornton member firms provide assurance, tax and advisory services to their clients and/or refers to one or more member firms, as the context requires. Grant Thornton International Ltd (GIL) and the member firms are not a worldwide partnership. GIL and each member firm is a separate legal entity. Services are delivered by the member firms. GIL does not provide services to clients. GIL and its member firms are not agents of, and do not obligate, one another and are not liable for one another's acts or omissions.

Contate-nos

Hugo César Luna

Líder de Transações

Recife

T +55 81 3314-8886

M +55 81 99674-9305

E hugoluna@brgt.com

João Rafael

Sócio de Transações - Due Diligence

São Paulo

T +55 11 3886-5100

M +55 11 97271-1546

E joao.rafael@brgt.com

Glória Lucena

Diretora de Transações - Due Diligence

São Paulo

T +55 11 3886-5100

M +55 11 97333-2387

E gloria.lucena@brgt.com

Raphael Veira

Diretor de Transações - Due Diligence

São Paulo

T +55 11 3886-5100

M +55 11 99452-8236

E raphael.vieira@brgt.com